

octubre 2025

BELLAS

y exitosas

UN SOCIO COMERCIAL ESTABLE

Cuando una mujer decide emprender y afiliarse a una empresa, no solo está entregando su tiempo: entrega su determinación, sus sueños y su visión de futuro. Y todo eso necesita algo fundamental para florecer: estabilidad

MAQUILLARTEVEGETAL.COM

CÓMO HACER DEL ÚLTIMO TRIMESTRE TU TRAMPOLÍN HACIA UNA VIDA MEJOR

Estamos en el último trimestre del año. Este es el momento de demostrarte a ti misma que sí puedes. No importa cómo inició tu año, lo que importa es cómo lo cierras.

número 0009

octubre 2025

BELLAS

y exitosas

UN SOCIO COMERCIAL ESTABLE

Cuando una mujer decide emprender y afiliarse a una empresa, no solo está entregando su tiempo: entrega su determinación, sus sueños y su visión de futuro. Y todo eso necesita algo fundamental para florecer: estabilidad

MAQUILLARTEVEGETAL.COM

CÓMO HACER DEL ÚLTIMO TRIMESTRE TU TRAMPOLÍN HACIA UNA VIDA MEJOR

Estamos en el último trimestre del año. Este es el momento de demostrarte a ti misma que sí puedes. No importa cómo inició tu año, lo que importa es cómo lo cierras.

número 0009

LA IMPORTANCIA DE LA ESTABILIDAD EN UN SOCIO COMERCIAL

Cuando una mujer decide emprender y afiliarse a una empresa, no solo está entregando su tiempo: entrega su **determinación, sus sueños y su visión de futuro**. Y todo eso necesita algo fundamental para florecer: **estabilidad**.

He vivido ambos escenarios. Por un lado, el caos: cambios repentinos en reglas del negocio, fallas en los productos, entrenamientos inexistentes, sistemas que colapsan justo en el momento más importante. ¿El resultado? Inseguridad, desgaste y un sentimiento de que cada paso dado podría desmoronarse al día siguiente.

Y por el otro lado, la estabilidad: un socio comercial que respeta tu compromiso, que mantiene orden, que cumple con lo prometido y que brinda un entorno confiable. En ese ambiente, todo es distinto: las ventas fluyen, las redes crecen, y tu energía se enfoca en crear resultados, no en apagar incendios. La diferencia entre estabilidad y caos es enorme.

El caos erosiona la confianza, frena los avances y desmotiva incluso a la mujer más determinada. La estabilidad, en cambio, actúa como una plataforma sólida que multiplica tus acciones y transforma tu determinación en logros tangibles. Por eso creo firmemente que la estabilidad no es solo una ventaja: es la base misma del éxito.

Porque cuando tienes un socio comercial que te brinda certeza, no hay límites para lo que puedes construir.

Por: Araceli Castillo





MaquillArte

servicios
CURSOS



33 2590 3186

maquillartevegetal.com



maquillaje profesional

laminado de cejas

depilación de rostro

peinado de dama

corte de dama

faciales

novias



CÓMO HACER DEL último trimestre

T U T R A M P O L Í N H A C I A
U N A V I D A M E J O R

Por: Araceli Castillo



Quiero hablarte como hablo con mis propias afiliadas, porque sé que tú también deseas una vida mejor. Y esa vida no se construye con deseos, sino con **estrategias claras y acción enfocada.**

Estamos en el último trimestre del año. Este es el momento de demostrarte a ti misma que sí puedes. No importa cómo inició tu año, lo que importa es cómo lo cierras.

Aquí te comparto las estrategias que yo aplico y que te invito a poner en práctica:

1. Define tu meta con precisión.

No digas “quiero vender más” o “quiero crecer mi red”. Escríbelo en números claros: cuántos productos, cuántas afiliadas nuevas, cuánto ingreso extra. Una meta específica enciende tu enfoque.

2. Planifica tu calendario.

Divide tus metas entre los tres meses que quedan. Octubre, noviembre y diciembre no deben pasarte de largo: cada semana cuenta, cada día cuenta. Márcalo, organízalo y obsérvalo.

3. Usa el poder de la constancia.

El secreto no es hacer grandes cosas un día y parar al siguiente. El secreto es hacer pequeñas acciones todos los días: hablar con 3 personas, publicar en redes, dar seguimiento a tus clientas. La constancia acumula resultados.



4. Apóyate en tu red.

No camines sola. Invita a tu equipo a soñar contigo, a empujar contigo. Cuando varias trabajan con la misma energía, los resultados se multiplican.

5. Celebra cada avance.

Una venta, una afiliada, un sí... celébralo. Eso te recuerda que el éxito no está al final del camino, sino en cada paso que das.

Querida afiliada, quiero que recuerdes algo:

El último trimestre del año puede ser **tu trampolín hacia la vida mejor que sueñas**. La decisión está en ti. Tienes las herramientas, tienes la oportunidad y, sobre todo, tienes la determinación para lograrlo.

Cierra este año con la fuerza que abrirá las puertas del próximo.

Porque tú mereces más que sobrevivir: **mereces vivir la vida que sueñas**.

FRACASÉ CON 2 TIENDAS Y APRENDÍ

Guía para emprender mejor.

DE VENTA EN
AMAZON

Ribellu es el movimiento de mujeres
emprendedoras que deciden construir
libertad financiera con un multinivel o con
su propio negocio.



Ribellu

ribellucontigo.com

BELLAS Y EXITOSAS

octubre 2025



PROGRAMAS RIBELLU



Ribellu no es un curso, es un despertar.

Es la revolución personal y empresarial que nace dentro de ti.

Un manifiesto de poder para mujeres que ya no se conforman con sobrevivir: **quieren conquistar.**

Cada paso de este programa está diseñado para que dejes atrás lo que te detiene y construyas, paso a paso, la obra más importante: **tu vida, tu negocio, tu legado.**

No se trata de aprender... se trata de transformarte.

BELLAS Y EXITOSAS

octubre 2025

1. Re descúbrete

Redescubrirte es rebelarte contra la versión pequeña de ti misma.

Es reconocer tu fuerza y mirar al espejo diciendo: aquí comienza la verdadera historia.

2. Encuentra tu luz

Dentro de ti arde una llama que nadie más posee.

Cuando la enciendes, iluminas tu camino y el de todas las que te siguen.

3. Comienza tu camino

No basta con soñar.

Es momento de levantarte, tomar el control y avanzar sin permiso.

Este es el inicio de tu revolución.

4. Conviértete en líder

Un líder no se nombra: se reconoce.

Cuando te transformas en líder, inspiras, mueves, y construyes futuro.

Las demás te seguirán porque tu ejemplo arde.



5. Cuida tu negocio

Tu negocio no es solo trabajo: es tu estandarte, tu ejército, tu fortaleza.

Protégete, fortalécete y hazlo crecer como la base de tu independencia.

6. Crea el segundo piso de tu negocio

Lo que tienes hoy es solo el cimiento.

El verdadero poder nace cuando expandes, escalas y multiplicas.

El futuro exige altura: constrúyela.

7. Vive plena

Plenitud no es conformarse.

Es disfrutar de lo que logras, caminar con orgullo y saber que todo lo que hiciste tiene sentido.

8. Crea tu legado

El mundo recordará a las que se atrevieron.

Tu legado no es solo lo que construyes... es la huella de fuego que dejas en otras mujeres.

Con Ribellu no vives para ti: vives para ser eterna.

octubre 2025

MaquillArte

BELLAS

y exitosas

maquillartevegetal.com



octubre 2025

MaquillArte

BELLAS

y exitosas

maquillartevegetal.com

